

Boa noite Sr Joaquim tudo bem?

Eu e o André neste momento estamos com horários inversos então fica difícil ligar-lhe, vamos passar tudo por mensagem para não adiar mais e mal conseguimos ligamos-lhe.

Vamos atualiza-lo sobre o problema da empresa do André que está a acontecer neste momento e de outras coisas que também achemos pertinentes:

- Neste momento a empresa do André ainda não está pronta.

O magarao colocou o CNAE da empresa como hotéis e o departamento de fiscalização disse que era melhor mudar para administração de empresa pois estava a prestar serviços a sua.

O magarao quando o cartão da empresa ficou pronto disse que estava tudo ok quando lhe pedi os dados de acesso as notas fiscais ele não conseguiu dar e reparou que havia esse problema.

Neste momento se nos pedirem uma nota fiscal não conseguimos passar. O magarao disse para passar na sua empresa caso peçam.

Alertando que estamos todos desempregados a trabalhar na Pousada, inclusive a nossa camareira Janaina que não se importou. O magarao despediu-nos todos da sua empresa.

Não nos fez nenhum contrato sem pagar R\$500,00 por mês a um técnico de medicina (o único que faz isso em Paraty trabalha em conjunto com o doutor André) para colocar as informações atualizadas sobre os funcionários no Esocial.

Informámo-nos com um casal amigo nosso que tem uma empresa MEI igual a nossa e foram orientados pela contadora deles que só era necessário a carteira de trabalho assinada com exame médico admissional .

Dissemos-lhe que não tínhamos dinheiro para pagar 500,00 reais por mês e ele disse que então se ia informar melhor e se daria só o exame admissional.

Aproveitamos para lhe dizer que o suporte do magarao como contador e recursos humanos é péssimo. É super lento, sobretudo mal informado, enfim. Estamos a perder a paciência. E mal esteja tudo certo com ele e com a nossa empresa estamos a pensar mudar de contador.

- Gostaríamos também de lhe pedir que nos informasse se vai ou não renovar-nos o contrato o mais breve possível.

Temos tido imensas despesas como já estávamos a contar desde o início mas não vamos apanhar dezembro, janeiro e fevereiro que são os meses mais fortes de Paraty e era quando

íamos conseguir fazer algum lucro porque neste momento de época baixa só dá para bater despesas.

Alem disso vamos ter a mudança de CNAE aproximadamente R\$300,00 + R\$250,00 para o magarao ir a Angra entregar os papéis. 250,00 que achamos absurdo, são R\$80,00 de gasolina para ir de carro a Angra.

Aproximadamente R\$5.000 de despesas de despedimento de funcionários mas o magarao ainda está para me apresentar as contas há 15 dias.

A pousada neste momento no estado em que nos foi deixada e a nossa situação inicial de ficar muito tempo sem ganhar dinheiro não tem suporte lavanderia e café da manhã.

A pousada no início precisava de um investimento inicial de forno, máquina de lavar e secar pagos a pronto.

Então estamos a gastar 3000 mil (mês de julho) em lavanderia e aproximadamente 960,00 (mês de julho) de padaria.

As roupas de cama que nos deixaram 60% foram deixadas antigas e velhas ou com manchas de ferrugem/protetor solar/ maquiagem, almofadas deploráveis etc. Tivemos um investimento gigante em roupas de cama, utensílios em falta, manutenção da pousada...

Conclusão, estamos a trabalhar imenso, com despesas iniciais necessárias na pousada, com despesas de fecho e abertura de empresas em época baixa com uma Pousada para gerir. Estamos sem recursos e sem previsão do nosso futuro.

MINHA RESPOSTA EM QUINTA-FEIRA 4 DE AGOSTO DE 2022

Li atentamente a vossa mensagem e vou de seguida tentar explicar o que se passa.

Quanto ao Magarão, fiquem a vontade para tomar a melhor decisão e escolherem o profissional que pode dar o melhor apoio que vocês necessitem.

Sobre o estacionamento, melhor assim. Menos um custo.

Quanto ao investimento que fizeram na pousada, apesar de previstos, também os fiz, nomeadamente em beneficiação no interior da pousada e no desconto de 1 mês e dez dias do pagamento do aluguel. Esta comparticipação nunca foi feita em contratos anteriores. Aconteceu agora por se tratar de uma situação parental. E voltaria a fazer sem problemas.

Sobre a gestão que me diz fazer sobre lavanderia e padaria, por não a conhecer não posso me pronunciar. Mas sempre podem utilizar os modelos e métodos que da Thiane e Teteco, Claro,

mas não estou perto para poder dizer se estão certos ou não. Nem as informações que até agora vocês enviaram me permite fazê-lo. Também para o caso não se tornariam necessárias.

Sobre renovações de contratos ou não, neste momento a vontade de o fazer é a mesma que inicialmente existia. Não mudou nada. Apenas está condicionada por fatos relevantes que aconteceram no início do mês de março e que tiveram até ao momento uma evolução nada agradável. Inclusive o Andre pai, é conhecedor deles desde o primeiro momento.

Os pormenores não vale a pena colocá-los aqui por serem complexos, uma vez que o André pai pode dar para vocês. Mas sintetizando, caso as duas casas comerciais tenham que fechar, deixará de existir o rendimento mensal de exploração e dos alugueis que pagam.

Como o avo do Andre pai, a partir desta propriedade deixou um legado em testamento (enquanto viva) para a ex esposa dele, Andreza Martins de Sá, no valor/mês de 600 euros e também é daí que sai algum valor que compõe os rendimento do Andre pai em Portugal, tive que o alertar para esta situação.

Outro pormenor que me preocupou muito, tendo em conta este contexto, foi quando me disse que não ia mais ficar na pousada, deixando de receber o vencimento afeto ao trabalho dele. Apesar dele me ter dito que estava tubo bem com vocês e que o motivo era devido a não ter vida social. Disse-lhe que vida social sem dinheiro para comer, fica difícil. Mas como não tenho como interferir nesta decisão dele, resta-me apenas avisá-lo do que se pode encontrar pela frente. Falta referir também que os 2 mil e 80 reais(época alta é mais) que ele recebe da renda mensal da pousada, pode acabar.

Concluindo:

Independente do colapso empresarial, por lei tenho que cumprir essa obrigação. E neste caso só me resta dois caminhos. Vender propriedades, o que pode demorar tempo e nem sempre se alcança o valor justo desejado num curto espaço de tempo ou tenho que etirar de minhas empresas esses valores.

No efeito dominó que eu não gostava que acontecesse, tenho como fonte de rendimento mensal. a pousada Aurora, o Pouso da Serra e o Varandas do Mar, que como vocês sabem, todos (eu, Aurora, Ketlin e Stefany) trabalhamos afincadamente, com uma carga horaria imensa, bem conhecida de quem esta neste ramo.

Vou tentar por todas as maneiras fazer o melhor, mas desde já fica a situação compartilhada e para estes próximos tempos, cada um deve procurar trabalhar afincadamente para poder obter um fundo de maneiio, para os tempos de vacas magras que se avizinha.

Qualquer dúvida digam e tenham em atenção que no mundo empresarial existem planos que por mais bem elaborados que sejam, a concretização pode ser outra, completamente contrária.

Tamos juntos.

Mandem sempre

Nova resposta da Inês na sexta-feira, 5 DE agosto de 2022

Bom dia sr Joaquim!

Entao, em relação ao investimento na pousada como é óbvio ficamos super agradecidos porque com isso conseguimos aumentar o valor da diária mas

, no entanto, a propriedade é sua e só a valorizou então, ambos ficamos a ganhar.

Os métodos da Thiane e do Teteco são os métodos que estamos a seguir mas são inviáveis só pelo simples facto do contrato deles ser de muita mais duração que o nosso.

Eles passaram épocas altas em que conseguiram juntar dinheiro para investir em estruturas necessárias para em época baixa poupar o máximo de dinheiro possível.

Aqui em Paraty e penso que em maior parte dos países do mundo os hoteleiros aproveitam a época alta para fazer o lucro e na época baixa pagam contas.

Então, as ações que temos que tomar aqui para reaver o dinheiro que gastamos, até novembro, vão ter de ser drásticas pois como sabe vamos ter que voltar para Portugal desempregados e de maneira alguma vamos sem dinheiro ou com dívidas para recomeçar a nossa vida novamente.

Entendemos os problemas que está a ter aí em Portugal e entendemos perfeitamente que por vezes nesta vida os planos saem furados mas só soubemos em concreto o que se passava agora e percebemos em maio que algo não estava bem quando nos fez um contrato de 6 meses e quis manter aqui a sua empresa aberta mas, sinceramente, tendo em conta que nos fez o contrato quando já estávamos aqui a trabalhar já não podíamos fazer nada nem tomar decisões diferentes do que já tínhamos tomado!

Isso prejudicou-nos imenso pois posso lhe garantir que tinha tomado decisões bem diferentes se soubesse atempadamente que tínhamos a possibilidade de ficar sem a pousada em novembro.

Então, mais uma vez lhe pedimos por favor para nos avisar o mais rápido possível, este mês ainda, se vai renovar ou não, tal como sempre avisou com antecedência aos antigos arrendatários.

Precisamos de organizar a nossa vida daqui para a frente.

Obrigada!

Minha resposta na sexta-feira, 5 DE agosto de 2022

Boa tarde

Na minha mensagem, eu coloquei cenários que podem acontecer ou não, devido a uma situação inesperada que se passa em Portugal, da qual o Andre pai é conhecedor desde o seu início. (março de 2022).

leia atentamente.

Entretanto gostava que me dissesse mais detalhadamente o que significa o seu último paragrafo onde diz

“Então, as ações que temos que tomar aqui para reaver o dinheiro que gastamos, até novembro, vão ter de ser drásticas pois como sabe vamos ter que voltar para Portugal desempregados e de maneira alguma vamos sem dinheiro ou com dívidas para recomeçar a nossa vida novamente.”

Aguardo sua resposta.

Obrigado

Ate +

Nova resposta da Inês na sexta-feira, 5 DE agosto de 2022

[14:40, 05/08/2022] +351 916 298 740: O que significa é que vamos ter que cortar em todas as despesas que temos e conseqüentemente o tipo de atendimento que damos aos nossos hóspedes vai mudar.

Oferecemos um bom café da manhã com bastante variedade mas vamos ter que cortar para poupar dinheiro.

Oferecemos café e chá da tarde, o que nos ajuda muito na pontuação pois recompensamos por algumas falhas que possam existir aqui na pousada mas vai acabar também.

Temos roupas de cama que estão em péssimo estado com necessidade de ser renovadas, o que não vai acontecer, então a nossa pontuação em limpeza vai cair cada vez mais.

Não podemos contratar mais nenhum funcionário porque não temos dinheiro, vou ficar eu o André e a Janaina.

As noites temos gerido da seguinte forma: eu e o André ficamos aqui ...

[14:42, 05/08/2022] +351 916 298 740: Além de que no final do ano vamos ter que pagar impostos e não vamos estar a tirar rendimento da pousada

[14:43, 05/08/2022] +351 916 298 740: Então infelizmente essas medidas vão ter de ser tomadas porque não temos outra hipótese de voltar para Portugal bem para recomeçar as nossas vidas

Em relação a essa situação inesperada só soubemos agora então não nos preparamos para isso

Minha resposta na sexta-feira, 5 DE agosto de 2022

Este sua mensagem é mais esclarecedora comparativamente a anterior.

A primeira soou como uma ameaça e ainda vou lê-la bastantes vezes para que saia essa minha impressão

Não sei se vou conseguir.

Vamos ter que rever tudo e só depois é que vou me pronunciar.

Mas garantidamente, desta forma que você demonstrou a falta de compreensão perante um grave problema existente na família, só pensando em voce, dificilmente poderemos continuar a ter contratos empresariais.

Mas tudo a seu tempo e vou de imediato tentar entender as coisas.

Ate +

Nova resposta da Inês na sexta-feira, 5 DE agosto de 2022

Sem dúvida que não foi uma ameaça, longe de mim ameaçá-lo como é óbvio, simplesmente preciso que tenha a noção que 6 meses não dá para fazer nada e que temos que tomar medidas drásticas para sairmos o mínimo prejudicados desta situação. Alertando que eu e o André não temos mais nada a não ser a pousada então não temos como ir buscar dinheiro a mais lado nenhum.

Foi só isso que tentei dar a parcer, peço lhe desculpa se lhe pareceu o contrário.

Percebo perfeitamente problemas empresarias/familiares porque também os tenho e tive, tenho uma empresa da família do meu pai que gerou bastantes problemas também então compreendo perfeitamente a sua situação.

Mas, demos tudo de nós para conseguir vir para cá, deixamos as nossas famílias trabalhamos muito e viajamos para o outro lado do mundo para conseguir esta oportunidade que nos deu.

Chegar a novembro, sem dinheiro para voltar para Portugal, com impostos para pagar no Brasil no final do ano, sem emprego e sem o dinheiro que trouxemos é devastador para nos e espero que compreenda também a nossa situação como estamos a tentar compreender a sua.

Sabado, 6 de agosto

Minha resposta na sexta-feira, sábado 6 de agosto de 2022

Bom dia a todos

Peço que o André pai, André filho e Inês, que façam pesquisa na lupa deste grupo onde poderão verificar que em 24 de agosto de 2022, existe um documento designado por TOPICOS POUSADA AURORA, onde consta um vasto material informativo dos quais eu vou extrair apenas alguns tópicos para clarificar as afirmações inexatas feitas pela Inês e o André, nesta última mensagem.

Este documento resultou da última reunião tida na minha casa com a Inês e o André e restante família. O André pai, já se encontrava em Paraty.

Consta neste documento que:

Contrato de arrendamento de fundo de comercio

Como já tinha sido conversado, será feito um contrato de arrendamento de fundo de comercio, com o De e a Inês, nos moldes dos já anteriormente feitos com a Thiane e Teteco, podendo conter outras clausulas, com a duração de 6 meses e data inicial de 1 de abril de 2022 e caduca de 31 de outubro de 2022. Ou seja. Com 6 meses de duração.

Mensagem para o Magarão a partir de 23-jan-2022

(...) Vou enviar uma nota de esclarecimento para o Magarão sobre a minha pretensão em manter a firma em meu nome, suportando às custas de sua abertura, mesmo que depois a gestão da pousada Aurora passe para a nova firma a ser criada pelo De e Inês, se for o caso.
(...)

Como pode ser verificado neste documento de 24 de janeiro, já constava os “6 meses” como também eu manter a minha firma”.

E voce, Inês e André, ontem escreveu o seguinte:

...) mas só soubemos em concreto o que se passava agora e percebemos em maio que algo não estava bem quando nos fez um contrato de 6 meses . (..) e quis manter aqui a sua empresa aberta “

Vou me repetir.

Não foi em maio de 2022 nem foi agora que a duração do primeiro contrato de 6 meses foi proposto. Isto foi proposto e aceite numa reunião em Portugal antes da vossa viagem, conforme documento contido no nosso grupo.

Esta aqui uma boa oportunidade de a Inês e o André, poderem dizer algo sobre as afirmações gratuitas colocadas nesta última mensagem.

Fico a espera de uma vossa resposta, para passarmos a fase seguinte, no sentido de se poder clarificar esta situação, que de forma nenhuma pode ser conduzida com base de inverdades ou insinuações sem base de sustentação.

Entretanto vou deixar aqui o documento completo que consta no nosso grupo designado por r TOPICOS POUSSADA AURORA de 24 de agosto de 2022.

Obrigado

Ate +

Nova resposta da Inês no sábado 6 de agosto de 2022

2. O projeto

Este Projeto tem a duração de 6 meses experimentais. Durante este tempo temos a nossa missão e organizamos vários objetivos e metas a serem cumpridas.

Estes 6 meses colocados a vossa disposição, como já foi falado será regido por um contrato com cláusulas idênticas de outros anteriormente efetuados com outros arrendatários.

O que desde já fica excluído é alguma ação judicial por incumprimento de vossa parte.

Pode-se acrescentar que por eu ter que emprestar o meu CNPJ, terei que estar informado de movimentos de reservas, contratações de funcionários, e todos os organismos que envolvam o meu CNPJ.

Logo que vocês obtenham um CNPJ, cessa a necessidade dos atuais procedimentos.

Quanto as rendas mensais, manter-se-ão os mesmos critérios de época alta e época baixa, modalidade que deu certo até a data.

Quanto ao valor da 1ª renda do mês de abril, a mesma terá um valor proporcional ao tempo de reabertura.

Também poderá ser conversado da data deste primeiro pagamento, uma vez que é estipulado o dia 10 de cada mês-

Mapa demonstrativo.

Valor do Arrendamento da Pousada Aurora 2021 e 2022

Valor atual Thaiane	Atualização	Valor	Valor a partir de 1 de abril de 2022
R\$ 7 869,00	4%	R\$ 314,76	R\$ 8 183,76
R\$ 9 778,00	4%	R\$ 391,12	R\$ 10 169,12

Este valor de atualização de 4%, está aquém ao índice de inflação de dois dígitos apresentados pela economia brasileira até a data. Alias, este índice de 4% foi o proposto neste último contrato a Thaiane, mas para se manter uma política de bom relacionamento, acedi em não cobrar. Noutra situação, não cederia.

O valor mensal resultante destes 4%, serão investidos na manutenção da pousada, preferencialmente em vernizes, pinturas e em pequenas reparações. Essa duração será inicialmente de 1 ano.

Bom dia Sr Joaquim! Esperamos que se encontrem bem. Relembrámo-nos sim desse documento enviado por si em janeiro. A nossa ideia de 1 ano veio das reuniões que tivemos em sua casa que nos informou que a duração seria de 1 ano com 6 meses de experiência para ver a nossa adaptação ao mundo empresarial e ao Brasil e se nos desse-mos bem podíamos continuar (corrigia-nos se estivermos errados). E foi essa a ideia com que ficamos quando nos falou dos 6 meses. Quando também lhe enviamos o nosso plano de gerência escrevemos 6 meses experimentais. Na sua resposta ao nosso plano também escreveu que os 4% que íamos pagar a mais iria ser para manutenções da pousada aurora durante 1 ano então foi mesmo essa a ideia com que ficamos desde o início. Desde já pedimos imensa desculpa se interpretamos errado todas as nossas conversas

Nova resposta do Andre neto no sábado, 6 de agosto 2022

Boa tarde a todos. Vou dar a minha ideia, embora eu e Inês conversemos acerca de tudo, também devo falar.

Nas nossas reuniões pessoais inicialmente (julgamos nós) que foi sempre 1 ano que foi acordado termos contrato. Toda nossa preparação para emigrar para o Brasil foi nesse sentido,

*somente a partir de janeiro de 22 (semana antes de virmos) é que surgiu um novo molde. Podemos ter interpretado é claro , mas tem conversas neste grupo em que nos já demos a entender esse mal entendido da nossa parte , como por exemplo a 05/2021 (acerca do contrato de casa do meu pai) :

Princess

Sr Joaquim esse contrato e de quase 3 anos, e o nosso contrato com a pousada aurora será de 1 ano

19:39

Como nos disse caso algo corra mal ou não nos adaptemos não nos renova o contrato

19:39

O que fazemos em relação a casa nessa situação?

19:39

Vo Quim

Amanhã podemos falar melhor, mas tem que se conjugar as novas situações que surgem.

19:50

Será importante ouvir o que o teteco tem a dizer, como também o André

Em janeiro nem ligamos para o facto de constar meio ano de contrato nesse documento, aceitamos por estar confiantes no que foi conversado.

Até porque no decorrer destes meses foi falado que poderia ser renovado consoante o nosso trabalho, então tudo ok, vimos como algo a experiência em que só dependia dos nossos resultados .

Dito isso, compreendemos e investimos na pousada em maio.

Só depois dessa data, ou seja, há poucos dias atrás, soubemos que a renovação estava verdadeiramente em causa mas devido a problemas maiores em Portugal e a Inês resolveu nesse sentido esclarecer o nosso futuro.

Falta pouco para novembro e é complicado lidar com incertezas, embora seja algo normal no mundo empresarial como já foi dito.

Pode ser complicado resolver tudo aí de igual forma como aqui. É uma aflição tendo em conta que vamos dar uma passo gigante a trás na nossa vida caso não consigamos prolongar contrato.

Independentemente dos acontecimentos , ate lá vamos fazer o nosso trabalho da melhor forma que sabemos.

Minha resposta sabado 6 de agosto de 2022

[19:43, 06/08/2022] Joaquim Carvalhal: André neto, agradeço essa tua explicação e como disse ao teu pai, eu posso tolerar certas posturas incorretas de um ente familiar, mas de uma pessoa fora do meu circuito como a Inês que manteve algumas reuniões comigo e vem distorcer os fatos para poder fazer satisfazer os interesses pessoais, eu não permito.

Se estou errado ou equivocado em alguma situação, eu peço desculpas antecipadas..

Mas a enxurrada de afirmações falaciosas que a Inês colocou na sua exposição, algumas baseadas em distorções de datas, não permite que eu possa continuar a acreditar que se possa ter num futuro uma relação saudável.

Para reforçar este carater da Inês, veja em baixo o ultimo paragrafo que ela escreveu na referida mensagem onde, de forma imperativa e fatalista, estilo militar, impõe uma resposta imediata.

" Então, mais uma vez lhe pedimos por favor para nos avisar o mais rápido possível, este mês ainda, se vai renovar ou não, tal como sempre avisou com antecedência aos antigos arrendatários.

Precisamos de organizar a nossa vida daqui para a frente.

Obrigada!

Quero estar enganado, mas desta forma, será muito difícil conseguirem resultados satisfatórios em futuras negociações.

Quase de imediato após esta mensagem, vou enviar as minhas condições para que se possa fazer algo a contento de todos.

Por mais difícil que seja, analisem bem o que peço e apenas posso dizer que a renovação do contrato em novembro próximo dependerá mais de vocês e não de mim.

Vou deixar aqui um ponto que foi focado pela Ines sobre :

", demos tudo de nós para conseguir vir para cá, deixamos as nossas famílias trabalhamos muito e viajamos para o outro lado do mundo para conseguir esta oportunidade que nos deu."

Quero acrescentar que nunca provoquei nem incentivei a vossa vinda para o Brasil. Sempre me manifestei contra, como é do vosso conhecimento, mas mesmo assim eu fiz tudo que estava ao meu alcance para que fosse possível a vossa vinda.

Eu aceitei fazer esta concessão de vocês ficarem com o contrato da pousada Aurora, porque foi o Andre pai, numa conversa informal comigo, me disse que a Sofia tinha dito se não era possível, o Andre com a namorada tomarem conta do Pouso da Serra.

Respondi que não, mas poderia estudar a pousada Aurora. Mas disse-lhe que não apoiava esta aventura. mas por outro lado, não podia dizer não a um pedido do meu filho (Andre pai) querendo ajudar o filho dele.

Claro que existe um outro fator/motivo que me foi confidenciado pelo meu filho (Andre pai) que não vou revelar, mas, ele o pode fazer ou não, se for este o seu desejo.

Tudo somado, eu fiz o que fiz.

Não estou arrependido de nada e voltaria a fazer tudo de igual maneira, dando o meu voto de confiança a todos que mereçam.

Mas retira-lo no momento certo aqueles que ultrapassam as linhas aceitáveis da confiança.

Assim, vou precisar que me seja enviado a relação de fornecedores/prestadores de serviço em que o meu CNPJ esteja vinculado.

Relação de todas as vendas efetuadas com plataformas de reservas como Booking, Airbnb e outras e reservas diretas de balcão.

Despesas gerais da pousada Aurora, nomeadamente com fornecimentos de energia elétrica, abastecimento de água, gás, funcionários, impostos, e todas as outras despesas aqui não pedidas, mas que façam parte do quotidiano da pousada Aurora.

Podem também fornecer outras informações que seja pertinentes.

Peço também o valor que vocês investiram na pousada, com e sem notas fiscais.

Posso eventualmente pedir outras informações relacionadas com o modus operandi da pousada.

Sem essas informações não poderei dar nenhuma expectativa de vocês continuarem com o contrato da pousada Aurora, tendo em conta este recente histórico de acontecimentos.

Em traços gerais,

Neste momento a continuação da renovação do contrato da pousada Aurora em novembro, depende de vocês em fornecerem estas informações solicitadas, e também das contingências existentes em Portugal.

Como sempre fico a vossa disposição.

Obrigado

Até +

Outra minha resposta na segunda-feira 8 de agosto de 2022

Boas a todos.

Já me informaram que o contrato foi entregue.

Sobre as informações comerciais da pousada não existe nenhuma obrigatoriedade contratual que os obrigue a fornecê-los. Mas, perante os números e fatos que vocês apresentaram, preciso destes dados (ver em baixo) para melhor entendimento da situação.

1. O investimento que fizeram na pousada Aurora até a data.
2. As receitas que obtiveram em maio (após a abertura), junho e julho.
3. As despesas gerais mensais.
4. Quais obrigações (fiscais, contratuais) que estão ligadas ao meu CNPJ

Podem fazer o envio parcelado, conforme forem obtendo as mesmas.

Apenas deixo realçado, que quanto mais rápido estas informações estiverem em meu poder, mais depressa se pode chegar a uma solução para a renovação ou não do próximo contrato que se vence em novembro.

Neste momento são estas as informações que necessito. Futuramente posso precisar de outras.

Aguardo o envio destas informações.

Obrigado

Até +

Até a data de quarta-feira 10 de agosto de 2022, não obtive mais nenhuma resposta.